

Jorge Alejandro Kuncar Godoy
Escrivá de Balaguer 9211 Dpto 601. Vitacura. Stgo. – Chile.
Tel.: +(56 2) 2420040 Cel.: +(56 9) 76485330
Jkuncar79@gmail.com



RESUMEN

Ingeniero Civil Industrial con más de tres años de experiencia en el área comercial y ventas de maquinaria y repuestos para el mercado industrial y minero, a cargo de equipos de trabajo. Mi objetivo es seguir creciendo con nuevos desafíos y oportunidades de desarrollo en un ambiente profesional que fomente el logro de objetivos, poniendo en práctica los conocimientos técnicos, habilidades blandas y trato con personas, y la experiencia adquirida para ayudar a hacer más eficiente los procesos.

Especialidades: proyectos, ventas, habilidades de negociación, cierre de negocios, gerenciamiento de marca y producto, abastecimiento, control de stock, distribución, elaboración de procedimientos, sistematización de procesos, liderazgo de equipos interdisciplinarios, habilidades de negociación y detección de oportunidades comerciales. Dominio intermedio de inglés. Capacidad de liderazgo y trabajo en equipo. Flexibilidad y adaptabilidad.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

RODAMENDEZ LTDA.

Empresa dedicada a la importación, comercialización y distribución de elementos de transmisión de potencia, enfocado a la industria y minería. Posee 13 sucursales entre Antofagasta y Puerto Montt y con ventas anuales de US\$ 20 MM aprox.

Jefe zonal III y IV regiones

Abril 2009-Mayo 2012

A cargo de la gestión comercial en la zona III Y IV regiones, enfocado a la importación, exportación, venta y distribución de maquinaria y repuestos para gran y mediana minería e industria, además de servicios profesionales en el área, otorgando valor agregado necesario, en un mercado altamente competitivo. Elaboración y puesta en marcha, de planes estratégicos de venta y el lograr el cumplimiento de éstos en conjunto con el equipo de ejecutivos y ventas técnicas, de mi responsabilidad.

Logros:

- Aumento en más del 120% en ventas.
- Se lograron importantes contratos de suministro con clientes considerados grandes cuentas (Compañía minera del Pacífico, ENAMI, etc.) lo que permite el asegurar ventas constantes y la fidelización de clientes, a partir de la entrega de un servicio de post-venta, mínimo o ausente en la administración anterior, siendo la segunda zona, luego de I y II región con mayor crecimiento y nivel de ventas, estado que ostentaban otras dos zonas, inmediatamente anterior al año de mi inicio de labores en el cargo.

NACHI-FUJICOSHI CORP.

El Grupo Nachi- Fujikoshi Corp. Es el mayor fabricante de herramientas de corte y uno de los cuatro fabricantes de rodamientos en Japón. Su amplia gama de productos se extiende además, a equipos hidráulicos, máquinas herramientas, robots industriales, hornos, aceros especiales sistemas de control de contaminantes, etc.

Fundada en 1928 en Japón, cuenta ya con más de 75 años dedicados a la fabricación de rodamientos y herramientas, tiempo durante el cual ha desarrollado tecnología de alto nivel que le permite suministrar productos de alta calidad y alcanzar una importante participación en el mercado mundial.

Representante comercial para Chile

Abril 2009-Mayo 2011

Encargado de estudiar el mercado chileno, y generar informes periódicos a Japón, identificando oportunidades de negocio para la introducción de las líneas de productos de la marca.

Generar, a partir de la presentación de la marca y sus productos, las metas de ventas definidas por NACHI, a nivel nacional.

Logros:

- Se logran los objetivos definidos en contrato (fijo, 2 años) a partir de las importaciones (y ventas en Chile), considerándose un éxito en su primera etapa.
- Logré un oportuno abastecimiento de importaciones, disminuyendo los faltantes de producto para cada campaña.
- Se gestionan y realizan diversas visitas y seminarios técnicos, junto a ingenieros japoneses, para los clientes en Chile.

FOREX CHILE

Empresa pionera en Chile en ofrecer una plataforma para realizar inversiones en divisas y cobertura cambiaria. Basa su estrategia de crecimiento en que los mercados financieros en Latinoamérica tienen un gran potencial de desarrollo. En base a esto, con la inclusión de nuevas tecnologías y productos de inversión, pretende contribuir al desarrollo de los mercados financieros en Chile y Latinoamérica para convertirnos en líderes de la industria del Trading e Inversiones.

Agente comercial

Agosto 2008-Diciembre 2008

Asesoría en inversiones en términos de análisis de mercado y análisis técnico, el objetivo es fidelizar y rentabilizar la cartera de clientes,

Apoyarlos en todos los aspectos administrativos de la plataforma, rescates, depósitos, etc. y operativos de la misma.

Capacitar y educar a los clientes para lo cual me apoyo realizando talleres estratégicos de Inversión para clientes, entre otros.

Logros:

- Cumplimiento de metas comerciales.

EDUCACION

UNIVERSIDAD DEL DESARROLLO

Ingeniero Civil Industrial (titulado)

2001-2008

UNIVERSIDAD CATOLICA SSMA. CONCEPCION

Estudios carrera Medicina (2 años)

1999-2000

COLEGIO CONCEPCION

Enseñanza básica y media

1992 -1997

COLEGIO SALESIANO

Enseñanza básica

1985-1991

CONOCIMIENTOS INFORMATICOS

Microsoft Office, nivel avanzado. (Word, Excel, PowerPoint).

Microsoft Office, nivel intermedio (Access, Project, POM).

ARENA (simulación), Eviews (modelos predictivos), nivel usuario.

SalesForce (CRM), nivel usuario.

Pia Random (CRM), nivel avanzado

OTROS

Seminario Ingeniería Mecánica, aplicaciones minería e industria. Martin S. & Gears, Ciudad de Mexico, Mayo 2010

Taller ventas y marketing, Nachi-Fujicoshi Corp., Miami, Noviembre 2009

Curso I y II de análisis técnico de mercados bursátiles y de divisas. Cobertura cambiaria. ForexChile, Octubre y Diciembre 2008.

Taller de coaching y trabajo en equipo, Universidad del Desarrollo, Noviembre, 2006

Desarrollo de Habilidades Interpersonales y Comunicaciones para la gestión, Porter Group, Febrero, 2005

PERSONAL

Nacionalidad : Chilena

F. Nacimiento : 29 de Noviembre de 1979

C. Identidad : 13.725.666-5

Estado Civil : Soltero, sin hijos

Idiomas : Dominio del español a nivel avanzado/ Dominio del inglés a nivel intermedio (770 pts. TOEIC)

Deportes : Surf, tenis, fútbol,

Hobbies : Música, lectura, viajes.